



ANEXO III: FORMULARIO DE PROYECTOS DE I+D

PROYECTO DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO

1. Título del Proyecto de I+D.

Internacionalización y Desarrollo. Paradiplomacia y Entorno Económico-Productivo. La Provincia de Buenos Aires y Argentina en perspectiva, una propuesta de medición y su posible vinculación con una estrategia de internacionalización en Pymes de Merlo y su zona de influencia.

2. Departamento/Instituto de radicación:

Departamento de Administración, Economía y Contabilidad

3. Línea de Investigación y Desarrollo de pertenencia:

(Marque con una cruz lo que corresponda)

Prioritaria		Complementaria	X
-------------	--	----------------	---

Denominación:

Economía laboral, **Geografía económica**, Mercado de trabajo, **indicadores sociales**.

Economía. Mercado exportaciones. Relaciones Mercosur-China

4. Tipo de Proyecto:

(Marque con una cruz lo que corresponda)

Acreditable		Reconocimiento institucional	X
-------------	--	------------------------------	---

5- Período de vigencia:

01/03/2023 al 31/12/2024



6. Justificación del Proyecto

(Máximo 1600 palabras. Desarrolle el objeto y problema del Proyecto así como el interés, la relevancia del Proyecto)

Las relaciones económicas internacionales forman parte importante de la dinámica de gestión actual de muchos gobiernos provinciales. En virtud de un escenario económico mundial en el que globalización ha supuesto una profundización de los desequilibrios provinciales y las disparidades intraterritoriales, esto conduce inevitablemente a la necesidad de un impulso autogestionado (territorialmente) del desarrollo. Actualmente, ha cobrado fuerza la convicción de que la internacionalización de las empresas y su entorno, en particular aquellas más vulnerables del entramado productivo, es un camino importante para fortalecer el crecimiento y el desarrollo territorial, contribuyendo a los objetivos de empleo de calidad, diversificación productiva y desarrollo inclusivo e incluyente (UNCTAD, 2014). En este marco, es necesario que los actores del espacio subnacional desarrollen un comportamiento estratégico y la política de internacionalización de sistemas productivos adquiere un lugar central en dicho comportamiento (Diaz Bay, 2021).

Algunos autores, entre los que se destaca Bernal Meza plantean que la necesidad de inserción internacional por parte de los gobiernos subnacionales, especialmente en regímenes federales, donde es más sencillo institucionalmente, está dado, por un lado, por la búsqueda de satisfacer las necesidades de sus propios individuos y por otro, ligado al primero, vinculado a un comportamiento estratégico que busca lograr el desarrollo económico (Bernal Meza, 1989).

La aproximación conceptual planteada por el autor mencionado acerca a los dos ejes principales que buscan lugar en la presente investigación, por un lado, los determinantes del accionar paradiplomático en economía y comercio internacional y por el otro, la incorporación de éste como un eje estratégico en la búsqueda del desarrollo (Bernal Meza, 1989).

Al centrarnos en el primer eje, el accionar individual de los gobiernos subnacionales hace observar que la política internacional no debe ser sólo vista como una imposición de la estructura de mayor tamaño hacia las pequeñas. Es decir que las estructuras subyacentes marcan el rumbo que deben seguir las acciones económicas



internacionales del país. La presente investigación buscara mensurar los parámetros que conforman el accionar internacional, a la vez que intentará generar una medición que permita la comparabilidad entre los actores.

El segundo de los ejes deriva directamente del primero. Si existe un accionar y una necesidad de captar la atención del sistema que aglomera las unidades subnacionales, entonces nos podemos referir al mismo como un comportamiento estratégico.

El eje estratégico componente del accionar paradiplomático no sólo puede ser dilucidado desde la perspectiva planteada por Bernal Meza, sino que también puede encontrarse planteada por Ayala Cordero, en su estudio de la Teoría de la Interdependencia Compleja, quien citando a Painchaud plantea que las entidades subnacionales son receptores de los elementos estratégicos del contexto internacional y a partir de estos, genera sus propias estrategias de vinculación internacional (Ayala Cordero, 2014).

Este estudio del componente estratégico de la paradiplomacia planteado por Ayala Cordero no es aislado en la academia, sino que también se lo encuentra planteado por Cornago quien define dos elementos constituyentes del comportamiento paradiplomático. Por un lado, el instrumental, donde yace el componente estratégico, y por otro, el simbólico, donde se encuentra lo vinculado al poder político. No solo el componente instrumental nos remite al carácter estratégico, sino que también, caracteriza al comportamiento paradiplomático como una respuesta a las causas estructurales que contextualizan el gobierno subnacional (Cornago, 2010). Este enfoque, combinado con la búsqueda de satisfacción de las necesidades por parte de las Provincias o Estados nos permite plantear un potencial índice sintético de internacionalización económica con Índices de Comportamiento Estratégico Subnacional ya desarrollados por otros autores (Díaz Bay, 2019; Díaz Bay & Dahl, 2015).

El abordaje del fenómeno paradiplomático económico es tratado en la literatura, no obstante, la aproximación estadística propuesta en la presente investigación reviste un carácter novedoso. Un análisis de este tipo permitirá abordar nuevas dimensiones del diseño de política de desarrollo, tanto en los gestores subnacionales como en el



territorio nacional en sí. A su vez, como indica Snyder, los estudios basados en unidades subnacionales permiten manejar la amplia naturaleza de los procesos económicos y políticos de una mejor manera, dados los diversos efectos que se pueden generar a lo largo de las unidades componentes entidad nacional (Snyder, 2001).

El análisis se plantea para las provincias argentinas, pero teniendo a la Provincia de Buenos Aires como protagonista, comprendiendo que la organización federal que enmarca a nuestro país plantea la existencia de una autonomía de las entidades subnacionales, en nuestro caso de análisis en el entorno internacional (Díaz Bay, 2019). Esto se suma a la simplificación del proceso de gestión subnacional ya que no requieren autorizaciones para proceder en cuanto a su accionar, tal y como sucede en los estados con organización unitaria (Calvento et al., 2014). Estas condiciones que presentan los estados federales son comprendidas en el concepto de autonomía decisional adoptado por Fernandez y Vigil (Fernández & Vigil, 2010), quienes analizan la influencia de las capacidades estatales en el proceso de desarrollo, esta autonomía decisional guarda una estrecha relación con lo mencionado anteriormente ya que se trata de una capacidad estatal interna (en nuestro caso una capacidad estatal subnacional interna) que permite que la toma de decisiones no sea exógenamente vulnerable, lo cual deriva de la fortaleza y calidad en el uso y organización de los recursos, en este caso, a ser aplicados en la internacionalización.

La utilización del método estadístico de indicadores sintéticos permite la agregación de variables estadísticas que tienen tanto origen como unidades de medida distintas, lo que lo convierte en un método de medición que se adapta a las necesidades del fenómeno que se pretende medir (Actis Di Pasquale, 2015; Nardo et al., 2005).

Motiva esta investigación la necesidad de abordar desde la perspectiva económica el fenómeno de las relaciones económicas internacionales no solo a nivel de entidades nacionales (que es lo más habitual) sino, también, a nivel de economías subnacionales. El abordaje a menor escala de la actividad paradiplomática económica mediante la utilización de índices sintéticos permitirá a su vez la complementariedad del mismo con indicadores de comportamiento estratégico ya existentes (Bedoya, 2020; Díaz Bay, 2019), los cuales se enfocan en las estructuras socioeconómicas y productivas de dichos niveles de gobierno, abordándose con esto la perspectiva



estratégica del mismo. Es por esto por lo que, dada la similitud instrumental aplicada, se pueden establecer vínculos que permitan esbozar qué es aquello que mueve a los gobiernos subnacionales a la búsqueda de actividad internacional junto con la posibilidad de ver cuáles son los efectos que este movimiento genera en sus realidades. El abordaje conjunto de un potencial índice sintético de internacionalización económica con los ya existentes, a su vez, abre la puerta a la posibilidad de nuevos niveles de análisis del diagramación y desarrollo de una política económica estratégica para el desarrollo en las provincias argentinas, en especial Buenos Aires. Esta investigación, de carácter original en cuanto no se encuentran análisis parecidos, permitirá delimitar el caso bonaerense dentro de las 24 jurisdicciones que componen nuestro país y de este modo poder también proponer acciones de internacionalización de nuestra provincia.

Asimismo, en una vocación prospectiva se pretenderá vincular el proyecto y los resultados del mismo con el ámbito decisional a nivel empresario particularmente en las Pymes del Partido de Merlo e influencia teniendo en cuenta que la descripción de las acciones y el modo de internacionalización de la provincia y el país deben ser un INPUT para decisiones empresariales en materia de exportación.

7. Estado actual del conocimiento sobre el tema.

(Máximo 2500 palabras. Desarrolle brevemente el marco teórico, los antecedentes y autores más relevantes que hayan tratado la problemática del Proyecto)

Los gobiernos sub-nacionales son organizaciones complejas que operan en entornos turbulentos. Existe una "obligación" in crescendo de anticiparse a las necesidades de los ciudadanos, para identificar y reaccionar a problemas sociales, territoriales, económicos y ambientales cada vez más complejos (Worrall, Collinge, & Bill, 1998 ; Berreta & Kaufmann, 2011). Los gobiernos no centrales operan en un entorno que exige responder a expectativas y deseos de los ciudadanos utilizando con eficacia y eficiencia los escasos recursos bajo la atenta mirada de una ciudadanía organizada y crítica. En este contexto, el accionar de un gobierno subnacional consolidado, constituye un comportamiento que puede explicar las diferencias entre regiones subnacionales al interior de un mismo país, tal como advierten Díaz y Heinelt y Zimmermann en diferentes trabajos (Díaz, 2016; Heinelt & Zimmermann, 2011).



Universidad Nacional del Oeste

Un ámbito en el cuál ese comportamiento diferenciado subnacional puede tener lugar es el relacionamiento del espacio subnacional con el resto del mundo. En un ámbito de creciente interdependencia global y un crecimiento no convergente entre las regiones de un mismo país, las relaciones económicas internacionales de gobiernos subnacionales, empiezan a ser analizadas y practicadas como una estrategia válida de promoción del desarrollo económico (Trebucq, 2015). En este contexto, se puede apreciar que los gobiernos subnacionales se convierten en actores políticos y económicos más complejos, de ahí la relación tan estrecha entre lo interno y externo al momento de crear redes donde:

el libre intercambio de bienes y servicios por una parte y las instituciones y normas internacionales por otra, puedan promover la cooperación internacional así como la prosperidad económica (Ayala Cordero, 2014).

Es, en este marco, donde el comportamiento subnacional incorpora elementos paradiplomáticos orientados al accionar económico, entendiendo por tales a las iniciativas, actividades y programas llevados a cabo por gobiernos subnacionales con una dimensión internacional y orientados principalmente a obtener ganancias económicas, en particular la promoción de exportaciones, la atracción de inversión y financiamiento internacional, tal como conceptualiza Bueno (Bueno, 2012).

Este comportamiento económico subnacional, del cual pretenderemos demostrar que la adopción de iniciativas paradiplomáticas económicas es un elemento importante, también debe ser estratégico, es decir, pensado como una conducción a largo plazo. La necesidad de pensar estas acciones en el marco de una metodología para la toma de decisiones en contextos de incertidumbre (Cal, Grunschlager, Di Tella, & Leal, 2012) está justificada por el hecho de que, para un verdadero ejercicio de internacionalización es necesario contar con identidad regional y la misma no debe ser entendida como un activo preexistente en un territorio, sino el resultado de una conjugación de factores geográficos o históricos anteriores y un activo intangible que es posible construir localmente mediante la generación de espacios de concertación y confianza entre actores para enfrentar los retos comunes (Albuquerque Llorens, 2004). Este ejercicio es dialéctico, y por ende, propio del ámbito de la estrategia.



Cuando un espacio sub-nacional es, de modo significativo, menos desarrollado en comparación con el resto de su país, gestiones sub-nacionales diferenciales explicarían trayectorias económicas diversas (Carmona, 2006). En este caso, el método comparativo sub-nacional tal como lo denomina Snyder, en oposición al nacional más habitual de los mainstreams académicos, podrían explicar fehacientemente el diagnóstico inicial y la dispersión de las trayectorias (Snyder, 2001). Si asumimos la pertinencia del análisis "subnacion-subnacion" en vez del "país-país" habitual, deberemos también enfocarnos en los factores diferenciales de un comportamiento estratégico subnacional y, dentro de él, en los aspectos "internacionalistas" que son el eje de la presente investigación

Por todo lo mencionado anteriormente, podemos imaginar un constructo al que denominaremos comportamiento estratégico subnacional y asumiremos que dentro de una estrategia tendiente a superar las enormes brechas de desarrollo que se verifican al interior de las regiones de un mismo país, es necesario incorporar los elementos propios de una acción paradiplomática económica. Será importante preguntarse entonces: ¿Cómo cuantificar dicho posicionamiento diferenciado de los gobiernos no centrales en paradiplomacia? ¿Qué factores podrían ofrecer una explicación para el desempeño diferencial de los gobiernos subnacionales en paradiplomacia económica?

A los efectos de la consolidación de un posible marco teórico para la presente investigación propuesta es importante reconocer que, tal como manifiestan Mondéjar Jimenez y Vargas-Vargas, en el análisis coyuntural regional (subnacional) se pueden distinguir tres niveles de actuación para valorar e interpretar correctamente los datos estadísticos (Mondéjar-Jiménez & Vargas-Vargas, 2008): 1) Análisis a través de indicadores simples 2) Análisis a través de indicadores sintéticos y 3) Estimación de la contabilidad trimestral regional.

Así las cosas, los componentes principales del marco teórico previsto para la presente investigación estarán delimitados en los siguientes conceptos:



PARADIPLOMACIA

El análisis del fenómeno de la inserción internacional de los gobiernos subnacionales conlleva consigo en primer lugar el estudio de un fenómeno multidimensional, y por el otro, un debate entre los teóricos en cuanto a la correcta definición de este.

En primer lugar, y en un estudio abstraído del concepto, orientándonos puntualmente al fenómeno en sí, las bases teóricas del mismo se encuentran provistas por la disciplina de las Relaciones Internacionales, que brinda las bases teóricas y conceptuales de lo que la realidad refleja, esto, por la propia intervención del concepto de diplomacia que se encuentra incluido en el concepto que pretendemos estudiar.

El punto de partida que abre el juego a una definición y estudio teórico de las vinculaciones internacionales de los gobiernos subnacionales está dado por la Teoría de la Interdependencia Compleja, desarrollada por Keohane y Nye (Keohane & Nye Jr, 1973), quienes plantean que los Estados no son los únicos intervinientes en la escena internacional, sino que, existe una multiplicidad de actores fomentada por una flexibilización de los supuestos preestablecidos en la disciplina de base. Si bien estos autores son lejanos a la adopción terminológica de paradiplomacia y a una definición, esto abre el campo teórico al análisis de un nuevo mapa de relacionamiento internacional.

En términos sintéticos, podemos decir que los supuestos que abren el juego a las vinculaciones de actores de menor talla que los Estados-Naciones, son desarrollados por los mismos autores en estudios posteriores (Kohane & Nye, 1988), siendo estos:

- Canales de vinculación múltiple: las relaciones internacionales no necesariamente deben darse mediante canales formales.
- Ausencia de jerarquía en las agendas de asuntos exteriores: se elimina el supuesto de que existen temáticas más importantes que otras, permitiéndose el solapamiento de temáticas, permitiendo la coexistencia de temáticas nacionales y subnacionales en un mismo entorno



- Menor papel de la fuerza militar: dada la eliminación del requisito de vinculación formal entre actores y la posibilidad de participar de la agenda internacional, los actores pueden encontrarse vinculados internacionalmente por iniciativa propia de sus sociedades, por lo cual los fines bélicos de las teorías preexistentes de las relaciones internacionales quedan desplazados.

Siendo estos los nuevos supuestos se abre un nuevo campo teórico para el tratamiento de las relaciones internacionales (económicas) en los gobiernos subnacionales, y si bien, hasta el momento entendemos a esto como paradiplomacia, existe un debate teórico en cuanto a cuál es el modo correcto de referirse a esto.

Los autores mas destacados en cuanto al análisis conceptual de la paradiplomacia son Zubelzú y Calvento (Calvento et al., 2014; Iglesias et al., 2008) quienes estudian los diversos conceptos derivados de la teoría expuesta por Keohane y Nye. Puntualmente, Zubelzú da un paso más allá en cuanto a lo conceptual, proponiendo que lo más correcto es utilizar gestión externa o internacional considerando que las acciones de los gobiernos subnacionales tienen un alcance distinto al del gobierno nacional, por lo que, la utilización del prefijo para- lleva consigo la idea de accionar paralelo que compite con el ámbito nacional (Iglesias et al., 2008).

En otra corriente de los estudios sobre la paradiplomacia nos encontramos con cuales son las aristas que incluye el concepto en sí, es decir, qué es y que no es paradiplomacia. Es puntualmente aquí donde la presente investigación buscará centrarse posteriormente dado que, la adopción de una definición concreta y apropiada nos permitirá definir que es lo que se busca medir. Autores que se avocan al estudio de qué comprende el fenómeno en si son Calvento, Oddone, Cornago y Schiavon (Calvento et al., 2014; Cornago, 2018; Oddone, 2019; Schiavon, 2018).

DESARROLLO ECONÓMICO LOCAL

El desarrollo económico, como es conocido, es una temática de estudio per se dentro de la ciencia económica, no obstante, esto, al igual que sucede en el



estudio conceptual de la paradiplomacia, existen debates teóricos que buscan dilucidar si efectivamente existe un concepto de desarrollo económico local como tal o es solamente una derivación del primero.

Autores como Boisier (Boisier, 1999) dedican parte de su estudio a responder este interrogante, delimitando diversos conceptos regionalizantes del desarrollo económico, como lo son:

- **Desarrollo territorial:** es el concepto más abstracto de los definidos, ya que, si se considera en términos literales al territorio, este se referiría a cualquier delimitación geográfica, en términos de Boisier es un concepto asociado a la idea de contenedor y no de contenido
- **Desarrollo regional:** considerado como un proceso de cambio estructural localizado que combina una dimensión espacial, una social y una individual
- **Desarrollo local:** si bien Boisier no proporciona una única definición y cita a varios autores, establece una cuestión fundamental para la presente investigación: no se puede hablar de desarrollo local sin que se haga referencia a que se encuentra contenido en un territorio y/o entidad de mayor dimensión.

Estos conceptos estudiados por Boisier nos ayudan nuevamente a delimitar de qué hablamos cuando nos referimos al desarrollo local, y toma conceptos de desarrollo local como los de Di Pietro (Di Pietro, 1999) que se refiere a que el uso del término local permite generar una contraposición conceptual que muestra el vínculo entre ambos.

Estas nociones que nos brinda Di Pietro también se ven reflejadas en la cita que Boisier hace sobre el estudio de Muller (Boisier, 1999), marcando que el desarrollo local surge como una respuesta a la crisis macroeconómica adoptada por las políticas supranacionales, en su caso la Unión Europea. Esto puede ser estudiado también en el caso de las políticas nacionales en el caso de las provincias, como es el objetivo de la presente investigación.



Universidad Nacional del Oeste

Esto que hemos desarrollado hasta aquí, de manera homologa a la paradiplomacia, nos marca cuales podrían ser las divergencias conceptuales existentes en lo que respecta a una definición concreta de desarrollo local, no obstante, también existen diversos enfoques derivados del desarrollo económico, que buscan definir concretamente que es el desarrollo económico local como tal y se espera los mismos sean delimitados en el desarrollo de la presente investigación.

Numerosos autores dedican su investigación a éste que podemos considerar un campo dentro del desarrollo económico local, y entre ellos destacan Vázquez Barquero (CEPAL, 2001), que lo define como un proceso de crecimiento y cambio estructural que, mediante la utilización del potencial de desarrollo existente en un territorio, conduce a elevar el bienestar de la población de una localidad o una región.

Este puede ser considerado como la puerta de entrada a una diversidad de conceptos brindados por autores avocados al estudio del desarrollo económico local, entre los que destacan Albuquerque, Rodríguez Miranda, Arocena entre otros. El estudiar las diversas definiciones y adoptar una concreta, nuevamente nos permitirá saber que buscamos medir y como identificar el impacto del accionar paradiplomático en los entornos económico-productivos de los gobiernos subnacionales.

El estudio de la paradiplomacia como un efecto aislado dentro de la economía carece de sentido, ya que no se lograría comprender cuales son las finalidades con las que un gobierno subnacional incurriría en esfuerzos de relacionamiento internacional. Es aquí donde surge el desarrollo económico local como la respuesta contextual que requiere el estudio de la paradiplomacia. De la interacción entre ambos conceptos, se espera, poder construir un marco teórico útil a los fines de la presente investigación y que pueda complementarse, a nivel micro económico decisional de las empresas en línea a lo postulado en relación a la vinculación.

Finalmente, en línea con la vinculación entre el marco de internacionalización de Buenos Aires y las Provincias Argentinas y el vínculo decisional a nivel de empresas Pymes de Merlo y zona de influencia, será importante utilizar metodológicamente métodos provenientes de las ciencias de la administración tales como MAIA (Método para el análisis de las investigaciones en Administración) apoyándose en análisis de



2022 - "LAS MALVINAS SON ARGENTINAS"

Universidad Nacional del Oeste

detección de variables por ejemplo, factores concurrentes de decisión y formulación de acciones de impulsores de decisión.



8. Objetivos general y específicos

[G] Delimitar y mensurar el comportamiento paradiplomático económico de la Provincia de Buenos Aires y de las restantes Provincias Argentinas utilizando indicadores sintéticos, y su efecto en el entorno económico y productivo estudiándolo como un componente estratégico en la búsqueda del desarrollo para el periodo 2011-2019 a nivel macro y con posibles implicancias en el proceso decisorio a nivel micro (de empresas) en especial Pymes.

[E] Analizar los fundamentos teóricos, tanto económicos como de otras Ciencias Sociales que pudiera contribuir al abordaje la inserción internacional de las economías subnacionales, a lo que denominaremos Paradiplomacia.

[E] Delimitar las dimensiones dentro del entorno territorial subnacional en los cuales el accionar internacionalizante-paradiplomacia- se manifiesta.

[E] Diseñar un índice sintético de comportamiento paradiplomático económico que permita establecer comparaciones entre las unidades subnacionales objeto de estudio (Buenos Aires y Provincias Argentinas)

[E] Analizar la serie del Índice propuesto en el periodo seleccionado a los efectos de evaluar integralmente la actividad paradiplomática económica de Buenos Aires y las Provincias Argentinas a los efectos de proponer modificaciones en su inserción actual.

[E] Analizar la serie del Índice propuesto en el periodo seleccionado a los efectos de evaluar integralmente la actividad paradiplomática económica de Buenos Aires y las Provincias Argentinas a los efectos de proponer modificaciones en su inserción actual.

[E] Vincular las implicancias de política pública obtenidas del análisis previo con mejoras en el nivel decisorio en internacionalización a nivel empresarial (Micro) particularmente en las Pymes de Merlo y zona de influencia teniendo como parámetro lo hallado para la Provincia de Buenos Aires y el país.



9. Hipótesis de la Investigación

(Máximo 500 palabras)

Existe un comportamiento paradiplomático medible en la Provincia de Buenos Aires y en el contexto de las provincias de Argentina para los periodos constitucionales 2011-2019 (Argentina) como dimensión de los ámbitos económico-productivo-institucional jugando un rol crucial en el desarrollo de las unidades subnacionales que lo ejercen activamente y el mismo se puede articular con un proceso decisorio a nivel micro especialmente en el universo de las Pymes de Merlo y su zona de influencia.

10. Metodología a utilizar.

(Máximo 1600 palabras)

Como define Sabino, el diseño de la investigación proporciona un modelo de verificación que permita contrastar hechos con teorías, y su forma es la de una estrategia o plan general que determina las operaciones necesarias para hacerlo (Sabino, 2014).

Esta investigación se encuadra dentro del modelo de enfoque dominante, ya que la misma se desarrolla bajo la perspectiva del enfoque cualitativo y toma algunos elementos cuantitativos no experimentales a fin de facilitar la presentación y comparabilidad de los datos obtenidos (Fernández Collado et al., 2014; Nardo et al., 2005)

La estrategia metodológica a aplicar en la investigación contempla las siguientes estrategias:

1. Revisión bibliográfica
2. Planteo de mapa de actores
3. Análisis comparativo
4. Cuantificación de variables cualitativas
5. Diseño de índices sintéticos
6. Entrevistas *semiestructuradas* a informantes calificados.
7. Análisis de detección de variables (ej. factores concurrentes de decisión y formulación de acciones de impulsores de decisión)



11. Resultados Esperados

- . Actualización Bibliográfica e incorporación a las Teorías sobre Desarrollo Regional y Políticas Económicas de Gobiernos Sub-Nacionales de elementos de Comportamiento Estratégico en lo referente a internacionalización de los entornos económico-productivo y su impacto sobre las Pymes.
- . Desarrollo de elementos de análisis comparativo para la Provincia de Buenos Aires en relación a la Región Centro y el resto de las Provincias que conforman Argentina.
- . Postulación del rol de los gobiernos subnacionales en el desarrollo y el impacto de la internacionalización de sus economías (acciones de paradiplomacia económica) para el caso de Buenos Aires y Argentina en el periodo analizado y con perspectivas de futuro.
- . Análisis de la congruencia entre las características de la internacionalización de la Provincia de Buenos Aires y los ámbitos decisionales de una muestra de Pymes de Merlo y su zona de influencia.
- . Publicación de los resultados en papers con referato (por ejemplo: la revista de Estudios Regionales)
- . Presentación de los resultados parciales y la propuesta de medición en Eventos Académicos Nacionales e Internacionales.

12. Antecedentes y funciones previstas del Grupo de Investigación en el área temática/disciplina

(Máximo 500 palabras)

13. Transferencia de Resultados.

(Máximo 800 palabras. Detalle el objeto de la transferencia, su importancia, los destinatarios concretos o posibles y los procedimientos para concretarla)

La naturaleza del presente proyecto de investigación tiene implícito un Plan de Formación y actualización profesional de futuros Licenciados en Administración Pública, con perfil de investigadores y de profesionales comprometidos con la generación de políticas públicas subnacionales eficientes y comprometidas con el desarrollo de su territorio. A su vez, en el marco de la recientemente creada Licenciatura en Economía, los corolarios que se puedan obtener de la presente pueden ser útiles en materias tales como Desarrollo Local y Economía Regional entre



otras. El desarrollo de la presente investigación tendrá a la Escuela de Administración como usuario principal.

14. Viabilidad y Factibilidad Técnica

(Máximo 500 palabras)

Dada la expertise del equipo de investigación y el carácter introspectivo y de investigación en ciencias sociales se estima el presente proyecto como VIABLE técnica y operativamente. Se disponen de los recursos áulicos y bibliográficos necesarios en la sede de la UNO y los investigadores cuentan, por su propia actividad profesional, con acceso a las bases de datos y a las publicaciones especializadas al respecto. A su vez, dadas las redes que han constituido los directores en el marco de la FLACSO, la UNLu y la Asociación Mundial de Estudios Regionales es de esperar puedan contar con asesoramiento especializado en caso de dudas y problemáticas en el desarrollo de la presente investigación.

15. Aspectos Éticos.

(Si corresponde máximo 500 palabras)

Dado el carácter teórico, introspectivo y perteneciente a las ciencias económicas del presente proyecto, no se encuentran a priori demasiadas consideraciones éticas que mencionar al respecto. Aún así, es importante mencionar que el presente proyecto está orientado a la protección de los sujetos de investigación (provincias y Pymes) y a la institucionalidad de las organizaciones, comunidades y grupos vulnerables conservando en todo momento confidencialidad de las distintas fuentes primarias y secundarias. De igual manera, se prevé la protección de los investigadores y colaboradores.

El mecanismo de acceso a la información por parte instituciones participantes o de organismos que se vieran afectados por los resultados de la presente investigación se obtendrá o bien de fuentes públicas debidamente chequeadas o mediante permisos y convenios que se dejarán explícitos.

16. Aspectos de Seguridad Laboral, Ambiental y Bioseguridad requeridos

(Si corresponde máximo 500 palabras)

No corresponden por la temática de la presente investigación.



Establecer el rol de los GGSS en el periodo analizado para la Prov. de Buenos Aires y restantes provincias en el ámbito de la internacionalización (paradiplomacia económica)	X	X							
Identificar políticas adoptadas y su impacto en la serie.		X	X	X					
Vincular las políticas con posibles ámbitos decisoriales a nivel empresarial.				X	X	X			
Definir la muestra de Pymes de Merlo y Zonas de Influencia – Desarrollar entrevistas con informantes calificados. Vincular políticas de internacionalización bonaerense con ámbito decisonal Pyme.							X	X	
Redacción de ensayos científicos								X	X
Redacción y Presentación de Informe Final								X	X

19. Presupuesto

Presupuesto del Primer año de ejecución

	Rubro	Descripción	Monto
1	Bienes de consumo		
2	Servicios no personales		
3	Servicios técnicos y profesionales	Consultoria en Data Science – Técnicas Econométricas	50.000
4	Servicios comerciales y financieros		
5	Pasajes y viáticos	Asistencia del equipo a Congreso Nacional	70.000
6	Bienes de uso		
7	Equipamiento	Una laptop	160.000
Total 1° Año			\$280.000

Presupuesto del Segundo año de ejecución



	Rubro	Descripción	Monto
1	Bienes de consumo		
2	Servicios no personales		
3	Servicios técnicos y profesionales	Consultoria en Data Science – Técnicas Econométricas	50.000
4	Servicios comerciales y financieros		
5	Pasajes y viáticos	Asistencia a Congreso a presentar resultados	70.000
6	Bienes de uso		
7	Equipamiento		
Total 2° Año			\$120.000

Rubros

1. Bienes de consumo: insumos de laboratorio, útiles de oficina, librería, fotocopias, etc.
2. Servicios no personales: alquiler de equipos y mantenimiento, etc.
3. Servicios técnicos y profesionales: traducciones, desgrabaciones, data-entry, etc.
4. Servicios comerciales y financieros: imprenta, internet, transporte y almacenamiento, etc.
5. Pasajes y viáticos en ámbito nacional, inscripciones a congresos nacionales o internacionales.
6. Bienes de uso: libros, revistas, programas de computación, etc.
7. Equipamiento

20. Referencias bibliográficas

(Consigne la bibliografía utilizada para la formulación del Proyecto)

Actis Di Pasquale, E. (2015). La elaboración de índices sintéticos de bienestar social. Validación teórica y empírica del método de agregación/ponderación. 12 Congreso Nacional de Estudios del Trabajo.

Ayala Cordero, J. L. (2014). Interdependencia compleja: Cuatro enfoques teóricos de la cooperación internacional de los gobiernos subnacionales. Revista de El Colegio de San Luis, 4(7), 256-273.

Bedoya, J. C. M. (2020). Paradiplomacia y Desarrollo Endógeno. Relaciones Internacionales, 29(59), 115-115.

Bernal Meza, R. (1989). El rol de las regiones en la política exterior: Su potencial de articulación con los países limítrofes. Estudios Internacionales, 559-587.



Calvento, M., Lorenzo, N., & Herrero, M. S. (2014). Análisis teórico-empírico de la gestión internacional de los actores subnacionales: Una propuesta de abordaje para las ciudades intermedias. *CONfines de relaciones internacionales y ciencia política*, 10(20), 35-58.

Cornago, N. (2010). La descentralización como elemento de innovación diplomática: Causas estructurales y lógicas de acción. *La política internacional subnacional en América Latina*, 107-134.

Díaz Bay, J. (2019). Internationalization, a sub-national strategic behavior. A measurement proposal for Argentina. Nahuel Oddone y José María Ramos (Coords.). *Aldea Mundo*, 24(47), 71-87.

Díaz Bay, J., & Dahl, E. (2015). El Rol de los gobiernos sub-nacionales en la generación de contextos para el crecimiento: Autodependencia y prosperidad. *Revista del Departamento de Ciencias Sociales*, 2, 17-38.

Fernández Collado, C., Baptista Lucio, P., & Hernández Sampieri, R. (2014). *Metodología de la Investigación*.

Fernández, V. R., & Vigil, J. I. (2010). El Estado al primer plano del desarrollo (regional) latinoamericano. Un estudio de las capacidades estatales al nivel meso-regional en la Argentina. *DAAPGE*, 15, 43-90.

Iglesias, E., De Bacigalupo, G. Z., Iglesias, V., & Bertranou, J. (2008). *Las provincias argentinas en el escenario internacional: Desafíos y obstáculos de un sistema federal*. PNUD Argentina.

Mondéjar-Jiménez, J., & Vargas-Vargas, M. (2008). Indicadores sintéticos: Una revisión de los métodos de agregación. *Economía, sociedad y territorio*, 8(27), 565-585.

Nardo, M., Saisana, M., Saltelli, A., & Tarantola, S. (2005). Tools for composite indicators building. *European Commission, Ispra*, 15(1), 19-20.

Sabino, C. (2014). *El proceso de investigación*. Editorial Episteme.



Schiavon, J. A. (2018). *Comparative paradiplomacy*. Routledge.

Snyder, R. (2001). Scaling down: The subnational comparative method. *Studies in comparative international development*, 36(1), 93-110.